



**EDUCA  
BUSINESS  
SCHOOL**



# FORMACIÓN ONLINE

Titulación certificada por  
**EDUCA BUSINESS SCHOOL**



## Curso de Mobile Commerce



LLAMA GRATIS: (+34) 958 050 217



# Educa Business Formación Online



Años de experiencia avalan el trabajo docente desarrollado en Educa, basándose en una metodología completamente a la vanguardia educativa

## SOBRE **EDUCA**

Educa Business School es una Escuela de Negocios Virtual, con reconocimiento oficial, acreditada para impartir formación superior de postgrado, (como formación complementaria y formación para el empleo), a través de cursos universitarios online y cursos / másteres online con título propio.

## NOS COMPROMETEMOS CON LA **CALIDAD**

Educa Business School es miembro de pleno derecho en la Comisión Internacional de Educación a Distancia, (con estatuto consultivo de categoría especial del Consejo Económico y Social de NACIONES UNIDAS), y cuenta con el **Certificado de Calidad de la Asociación Española de Normalización y Certificación (AENOR)** de acuerdo a la normativa ISO 9001, mediante la cual se Certifican en Calidad todas las acciones

Los contenidos didácticos de Educa están elaborados, por tanto, bajo los parámetros de formación actual, teniendo en cuenta un sistema innovador con tutoría personalizada.

Como centro autorizado para la impartición de formación continua para personal trabajador, **los cursos de Educa pueden bonificarse, además de ofrecer un amplio catálogo de cursos homologados y baremables en Oposiciones** dentro de la Administración Pública. Educa dirige parte de sus ingresos a la sostenibilidad ambiental y ciudadana, lo que la consolida como una Empresa Socialmente Responsable.

Las Titulaciones acreditadas por Educa Business School pueden **certificarse con la Apostilla de La Haya (CERTIFICACIÓN OFICIAL DE CARÁCTER INTERNACIONAL** que le da validez a las Titulaciones Oficiales en más de 160 países de todo el mundo).

Desde Educa, hemos reinventado la formación online, de manera que nuestro alumnado pueda ir superando de forma flexible cada una de las acciones formativas con las que contamos, en todas las áreas del saber, mediante el apoyo incondicional de tutores/as con experiencia en cada materia, y la garantía de aprender los conceptos realmente demandados en el mercado laboral.

## Curso de Mobile Commerce

**DURACIÓN:**

150 horas

**MODALIDAD:**

Online

**PRECIO:**

199 €

Incluye materiales didácticos,  
titulación y gastos de envío.

CENTRO DE FORMACIÓN:

Educa Business School



## Titulación

Titulación Expedida por EDUCA BUSINESS SCHOOL como Escuela de Negocios Acreditada para la Impartición de Formación Superior de Postgrado, con Validez Profesional a Nivel Internacional

Una vez finalizado el curso, el alumno recibirá por parte de Educa Business School vía correo postal, la titulación que acredita el haber superado con éxito todas las pruebas de conocimientos propuestas en el mismo.

Esta titulación incluirá el nombre del curso/master, la duración del mismo, el nombre y DNI del alumno, el nivel de aprovechamiento que acredita que el alumno superó las pruebas propuestas, las firmas del profesor y Director del centro, y los sellos de la instituciones que avalan la formación recibida (Euroinnova Formación, Instituto Europeo de Estudios Empresariales y Comisión Internacional para la Formación a Distancia de la UNESCO).





## Educa Business School

como Escuela de Negocios de Formación de Postgrado  
EXPIDE EL PRESENTE TÍTULO PROPIO

### NOMBRE DEL ALUMNO/A

con D.N.I. XXXXXXXXX ha superado los estudios correspondientes de

## Nombre de la Acción Formativa

de 425 horas, perteneciente al Plan de formación de EDUCA BUSINESS SCHOOL en la convocatoria de 2019  
Y para que surta los efectos pertinentes queda registrado con Número de Expediente XXXXXXXXXX

Con una calificación de **NOTABLE**

Y para que consiste expido la presente TITULACIÓN en  
Granada, a 11 de Noviembre de 2019

La Dirección General  
JESÚS MORENO HIDALGO

Sello

Firma del Alumno/a  
NOMBRE DEL ALUMNO

RESPONSABILIDAD  
SOCIAL  
CORPORATIVA



El presente Título es parte del Sistema Formativo de la Acción Formativa de 425 horas de duración, perteneciente al Plan de formación de EDUCA BUSINESS SCHOOL en la convocatoria de 2019. Y para que surta los efectos pertinentes queda registrado con Número de Expediente XXXXXXXXXX. Y para que consiste expido la presente TITULACIÓN en Granada, a 11 de Noviembre de 2019.

## Descripción

Este Curso de Mobile Commerce le ofrece una formación especializada en la materia. Debemos saber que para el área Marketing y Comunicación es muy importante profundizar y adquirir los conocimientos de Mobile Commerce dentro del sector marketing y relaciones públicas,

## Objetivos

- Tener conocimiento sobre la historia y el progreso de la telefonía móvil.
- Conocer los avances de cada generación.
- Saber qué es un sistema operativo y las diferencias entre iOS y Android.
- Saber distinguir entre el comercio electrónico directo e indirecto.
- Conocer que ofrece el comercio electrónico.
- Tener conocimiento de los distintos modelos de negocio del E-Commerce.
- Tener constancia de los beneficios que aporta el E-Procurement.
- Conocer el impacto de internet y del móvil en nuestra vida diaria.
- Tener constancia de los distintos tipos de publicidad móvil.
- Tener conocimiento de los distintos usos que se le da al móvil.
- Conocer cómo funciona el marketing mobile.
- Saber cómo llevar a cabo una publicidad eficaz.
- Tener conocimiento de herramientas que posibilitan la publicidad.
- Conocer los factores que facilitan al cliente el Mobile Commerce.
- Conocer la situación actual de las herramientas que permiten el Mobile Commerce.
- Saber tomar decisiones de negocio en función de los datos obtenidos a través de la analítica web.

## **A quién va dirigido**

Este CURSO ONLINE de Mobile Commerce está dirigido a todas aquellas personas interesadas en el ámbito de Marketing y Comunicación y más concretamente en el sector marketing y relaciones públicas y quieran especializarse.

## **Para qué te prepara**

Este CURSO ONLINE de Mobile Commerce le prepara para adquirir unos conocimientos específicos dentro del área de Marketing y Comunicación desarrollando en el alumnado unas capacidades para desenvolverse profesionalmente en el sector de marketing y relaciones públicas y más concretamente en Mobile Commerce . Además con la realización de este curso el alumno estará preparado para: Tener conocimiento sobre la historia y el progreso de la telefonía móvil; Conocer los avances de cada generación; Saber qué es un sistema operativo y las diferencias entre iOS y Android; Saber distinguir entre el comercio electrónico directo e indirecto; Conocer que ofrece el comercio electrónico; Tener conocimiento de los distintos modelos de negocio del E-Commerce; Tener constancia de los beneficios que aporta el E-Procurement; Conocer el impacto de internet y del móvil en nuestra vida diaria; Tener constancia de los distintos tipos de publicidad móvil; Tener conocimiento de los distintos usos que se le da al móvil; Conocer cómo funciona el marketing mobile; Saber cómo llevar a cabo una publicidad eficaz; Tener conocimiento de herramientas que posibilitan la publicidad; Conocer los factores que facilitan al cliente el Mobile Commerce; Conocer la situación actual de las herramientas que permiten el Mobile Commerce; y Saber tomar decisiones de negocio en función de los datos obtenidos a través de la analítica web.

## Salidas Laborales

Marketing y Relaciones Públicas

## Material Didácticos



- Maletín porta documentos
- Manual teórico 'Mobile Marketing'
- Maletín porta documentos
- Manual teórico 'Mobile Marketing'
- Subcarpeta portafolios
- Dossier completo Oferta Formativa
- Carta de presentación
- Guía del alumno
- Bolígrafo

## Formas de Pago

- Contrareembolso
- Tarjeta

- Transferencia
- Paypal

Otros: PayU, Sofort, Western Union, SafetyPay

Fracciona tu pago en cómodos plazos sin intereses

+ Envío Gratis.

Llama gratis al teléfono

**(+34) 958 050 217** e

infórmate de los pagos a  
plazos sin intereses que  
hay disponibles



## Financiación

Facilidades económicas y financiación 100% sin intereses.

En Educa Business ofrecemos a nuestro alumnado facilidades económicas y financieras para la realización de pago de matrículas, todo ello 100% sin intereses.

**10% Beca Alumnos:** Como premio a la fidelidad y confianza ofrecemos una beca a todos aquellos que hayan cursado alguna de nuestras acciones formativas en el pasado.



## Metodología y Tutorización

El modelo educativo por el que apuesta Euroinnova es el **aprendizaje colaborativo** con un método de enseñanza totalmente interactivo, lo que facilita el estudio y una mejor asimilación conceptual, sumando esfuerzos, talentos y competencias.

El alumnado cuenta con un **equipo docente** especializado en todas las áreas.

Proporcionamos varios medios que acercan la comunicación alumno tutor, adaptándonos a las circunstancias de cada usuario.

Ponemos a disposición una **plataforma web** en la que se encuentra todo el contenido de la acción formativa. A través de ella, podrá estudiar y comprender el temario mediante actividades prácticas, autoevaluaciones y una evaluación final, teniendo acceso al contenido las 24 horas del día.

Nuestro nivel de exigencia lo respalda un **acompañamiento personalizado**.



## Redes Sociales

Síguenos en nuestras redes sociales y pasa a formar parte de nuestra gran **comunidad educativa**, donde podrás participar en foros de opinión, acceder a contenido de interés, compartir material didáctico e interactuar con otros/as alumnos/as, ex alumnos/as y profesores/as. Además, te enterarás antes que nadie de todas las promociones y becas mediante nuestras publicaciones, así como también podrás contactar directamente para obtener información o resolver tus dudas.



## Reinventamos la Formación Online



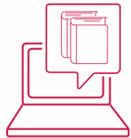
### Más de 150 cursos Universitarios

Contamos con más de 150 cursos avalados por distintas Universidades de reconocido prestigio.



### Campus 100% Online

Impartimos nuestros programas formativos mediante un campus online adaptado a cualquier tipo de dispositivo.



### Amplio Catálogo

Nuestro alumnado tiene a su disposición un amplio catálogo formativo de diversas áreas de conocimiento.



### Claustro Docente

Contamos con un equipo de docentes especializados/as que realizan un seguimiento personalizado durante el itinerario formativo del alumno/a.



### Nuestro Aval AEC y AECA

Nos avala la Asociación Española de Calidad (AEC) estableciendo los máximos criterios de calidad en la formación y formamos parte de la Asociación Española de Contabilidad y Administración de Empresas (AECA), dedicada a la investigación de vanguardia en gestión empresarial.



### Club de Alumnos/as

Servicio Gratuito que permite a nuestro alumnado formar parte de una extensa comunidad virtual que ya disfruta de múltiples ventajas: beca, descuentos y promociones en formación. En este, se puede establecer relación con alumnos/as que cursen la misma área de conocimiento, compartir opiniones, documentos, prácticas y un sinnúmero de intereses comunitarios.



### Bolsa de Prácticas

Facilitamos la realización de prácticas de empresa, gestionando las ofertas profesionales dirigidas a nuestro alumnado. Ofrecemos la posibilidad de practicar en entidades relacionadas con la formación que se ha estado recibiendo en nuestra escuela.



### Revista Digital

El alumnado puede descargar artículos sobre e-learning, publicaciones sobre formación a distancia, artículos de opinión, noticias sobre convocatorias de oposiciones, concursos públicos de la administración, ferias sobre formación, y otros recursos actualizados de interés.



### Innovación y Calidad

Ofrecemos el contenido más actual y novedoso, respondiendo a la realidad empresarial y al entorno cambiante, con una alta rigurosidad académica combinada con formación práctica.

## Acreditaciones y Reconocimientos



## Temario

### MÓDULO 1. MOBILE COMMERCE

#### UNIDAD DIDÁCTICA 1. FUNDAMENTOS DEL MOBILE MARKETING

- 1.Introducción y antecedentes
- 2.Creación de valor y fases de la movilidad
- 3.El móvil como herramienta publicitaria
- 4.Campañas Push y Pull
- 5.Categorías del marketing mobiles
- 6.Grados de interacción
- 7.Entornos de la movilidad

#### UNIDAD DIDÁCTICA 2. ECOSISTEMA, TECNOLOGÍAS MÓVILES Y TENDENCIAS

- 1.Introducción
- 2.Smartphones y tabletas
- 3.Los SDK
- 4.Sistemas operativos móviles
- 5.Innovación móvil (inteligencia artificial, voice search, biometría)
- 6.Tecnología Blockchain
- 7.NFC
- 8.Beacons

#### UNIDAD DIDÁCTICA 3. ESTRATEGIA MOBILE

- 1.Diseño adaptado a dispositivos móviles: Responsive Design
- 2.Móvil y Marketing Mix
- 3.Plan estratégico mobile: Estrategia SoLoMo
- 4.Formatos de publicidad móvil
- 5.Mobile Adserver

6.Mobile Advertising

7.Integración online y mobile

#### UNIDAD DIDÁCTICA 4. EL NEGOCIO MOBILE MARKETING Y APPS

1.Internet tradicional vs Mobile

2.Micromomentos de consumo

3.Tecnología Parsing FIT

4.Aplicaciones móviles

5.Estrategia en apps

6.Contenidos orientados a apps

7.Modelos de negocios en aplicaciones

8.Promoción de aplicaciones

#### UNIDAD DIDÁCTICA 5. TELEVISIÓN Y MÓVILES

1.Introducción

2.Televisión y dispositivos móviles

3.Contenidos para televisión móvil

4.Técnicas y estándares de la televisión móvil

#### UNIDAD DIDÁCTICA 6. ANALÍTICA MOBILE

1.introducción al mobile analytics

2.Google Analytics Mobile

3.Mobile Analytics vs Web Analytics

4.Herramientas y seguimiento mobile

5.Claves para la medición en marketing móvil

#### UNIDAD DIDÁCTICA 7. GEOLOCALIZACIÓN

1.Introducción

2.Sistemas de geolocalización

3.Trabajar la geolocalización

4.Desarrollo de promociones

5.Ubicuinformación

#### UNIDAD DIDÁCTICA 8. USUARIO MOBILE

1.Tendencias de consumo móvil

2.Prosumer

3.La generación Touch o Táctil

4.Hiperconectividad

5.El móvil en el Customer Journey

6.Usuario multitasking o multitarea

7.Periodismo ciudadano y mobile

#### UNIDAD DIDÁCTICA 9. MOBILE SOCIAL MEDIA

1.Redes sociales

2.Estrategia social media orientada a móviles

3. Atención al cliente en social media

4. Publicidad social

5. Monitorización

#### UNIDAD DIDÁCTICA 10. M- COMMERCE

1. Introducción al comercio móvil

2. Mobile Ecommerce Payments

3. Sistemas de seguridad

4. Mobile Business: Freemium, Premium y Suscripciones

5. Mobile Shopping y Showrooming

6. ASO (App Store Optimization) y Growth Mobile

