

Cursos Expertos

Curso Experto en Marketing de Buscadores



INESEM
BUSINESS SCHOOL

INESEM BUSINESS SCHOOL

Índice

Curso Experto en Marketing de Buscadores

1. Sobre INESEM

2. Curso Experto en Marketing de Buscadores

[Descripción](#) / [Para que te prepara](#) / [Salidas Laborales](#) / [Resumen](#) / [A quién va dirigido](#) /

[Objetivos](#)

3. Programa académico

4. Metodología de Enseñanza

5. ¿Por qué elegir INESEM?

6. Orientación

7. Financiación y Becas

SOBRE INESEM

BUSINESS SCHOOL

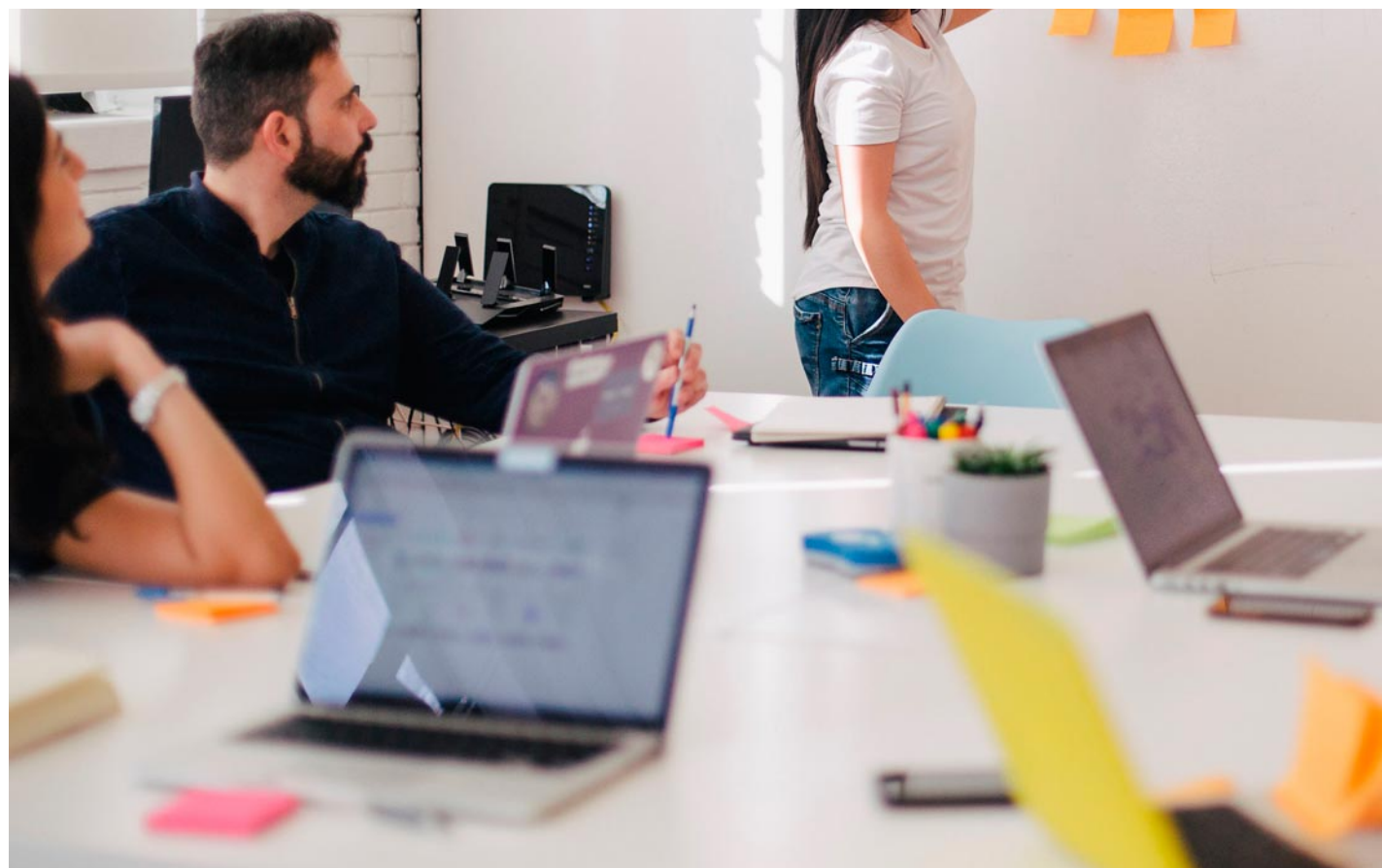


INESEM Business School como Escuela de Negocios Online tiene por objetivo desde su nacimiento trabajar para fomentar y contribuir al desarrollo profesional y personal de sus alumnos. Promovemos ***una enseñanza multidisciplinar e integrada***, mediante la aplicación de ***metodologías innovadoras de aprendizaje*** que faciliten la interiorización de conocimientos para una aplicación práctica orientada al cumplimiento de los objetivos de nuestros itinerarios formativos.

En definitiva, en INESEM queremos ser el lugar donde te gustaría desarrollar y mejorar tu carrera profesional. ***Porque sabemos que la clave del éxito en el mercado es la "Formación Práctica" que permita superar los retos que deben de afrontar los profesionales del futuro.***



Curso Experto en Marketing de Buscadores



DURACIÓN	420
PRECIO	599 €
MODALIDAD	Online

Entidad impartidora:



INESEM
BUSINESS SCHOOL

Programa de Becas / Financiación 100% Sin Intereses

Titulación Cursos Expertos

- Título Propio del Instituto Europeo de Estudios Empresariales (INESEM) “Enseñanza no oficial y no conducente a la obtención de un título con carácter oficial o certificado de profesionalidad.”

Resumen

Tras el aumento de la competencia online, encontrar un lugar en las primeras posiciones de los resultados en los motores de búsqueda resulta cada vez más difícil. El objetivo del Curso Experto en Marketing de Buscadores es adaptarte al cambio, alineando las últimas técnicas SEO y SEM con las necesidades de los directores de grandes e internacionales e-commerce. Abandera al SEO y SEM, posíciónate entre los mejores profesionales del sector.

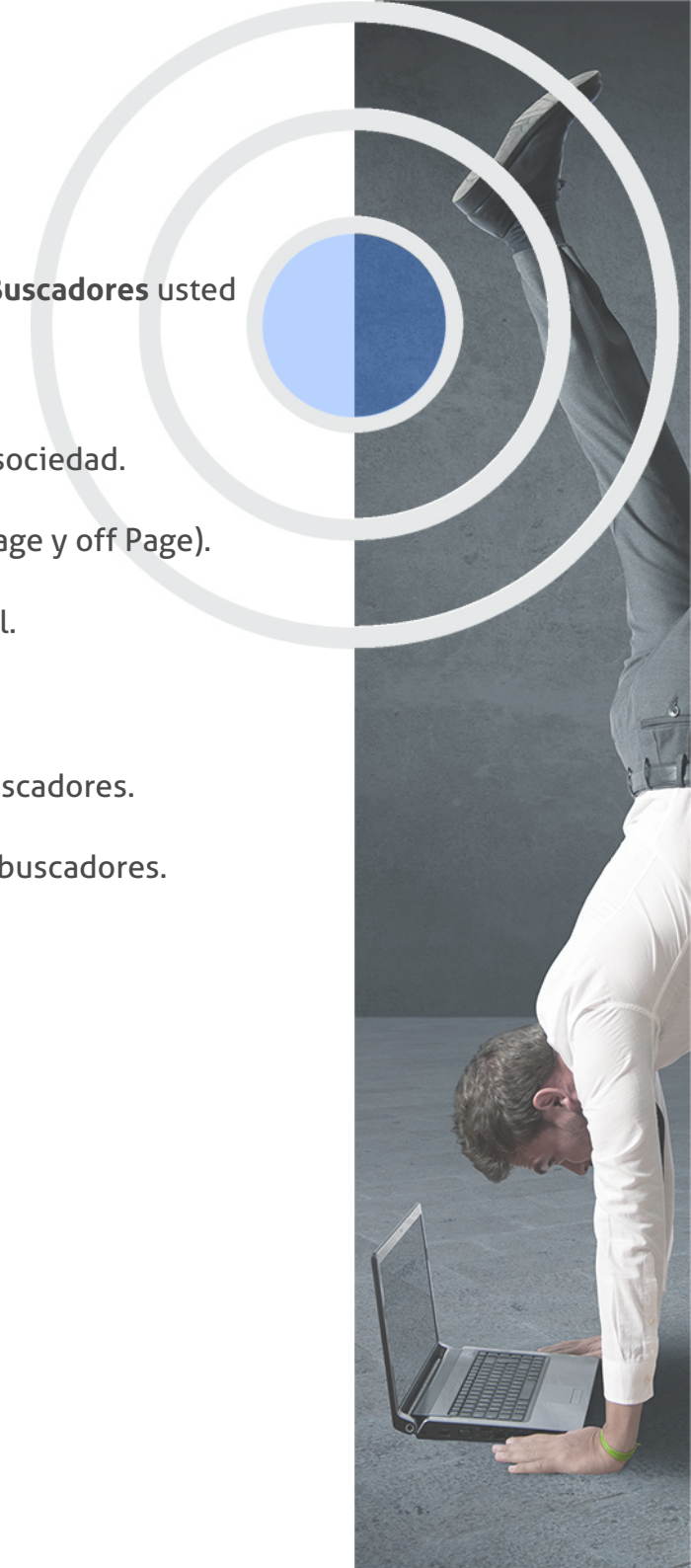
A quién va dirigido

Especialmente diseñado para profesionales del marketing digital, directores de marketing, profesionales del SEO y SEM y expertos en analítica web. Del mismo modo, el Curso en Marketing de Buscadores se dirige estudiantes y titulados que deseen especializarse en estrategias de marketing online en buscadores.

Objetivos

Con el Cursos Expertos **Curso Experto en Marketing de Buscadores** usted alcanzará los siguientes objetivos:

- Analizar la importancia del marketing digital en la sociedad.
- Adquirir los conocimientos referentes al SEO (on Page y off Page).
- Conocer cómo funciona el SEO local e internacional.
- Analizar las principales técnicas Black Hat SEO.
- Profundizar en la estrategia SEM o Marketing en Buscadores.
- Crear y gestionar diferentes tipos de campañas en buscadores.





¿Y, después?

Para qué te prepara

El Curso Experto en Marketing de Buscadores de INESEM te capacita para trabajar como experto SEO y SEM en agencias de comunicación, publicidad y marketing digital, consultor experto en Marketing en Buscadores (search marketing), especialista en analítica web, proyectos de posicionamiento web y estrategias de branding, equipos de estrategia, desarrollo y promoción de la venta online, etc.

Salidas Laborales

El Curso Experto en Marketing de Buscadores de INESEM de INESEM te capacita para trabajar como experto SEO y SEM en agencias de comunicación, publicidad y marketing digital, consultor experto en Marketing en Buscadores (search marketing), especialista en analítica web, proyectos de posicionamiento web y estrategias de branding, equipos de estrategia, desarrollo y promoción de la venta online, etc.

¿Por qué elegir INESEM?

El alumno es el protagonista

01

Nuestro modelo de aprendizaje se adapta a las necesidades del alumno, quién decide cómo realizar el proceso de aprendizaje a través de itinerarios formativos que permiten trabajar de forma autónoma y flexible.



Innovación y Calidad

Ofrecemos un servicio de orientación profesional y programas de entrenamiento de competencias con el que ayudamos a nuestros alumnos a crear y optimizar su perfil profesional.

02

Empleabilidad y desarrollo profesional



03

Ofrecemos el contenido más actual y novedoso, respondiendo a la realidad empresarial y al entorno cambiante con una alta rigurosidad académica combinada con formación práctica.

INESEM Orienta

Ofrecemos una asistencia complementaria y personalizada que impulsa la carrera de nuestros alumnos a través de nuestro Servicio de Orientación de Carrera Profesional permitiendo la mejora de competencias profesionales mediante programas específicos.



04

Facilidades Económicas y Financieras



05

Ofrecemos a nuestros alumnos facilidades para la realización del pago de matrículas 100% sin intereses así como un sistema de Becas para facilitar el acceso a nuestra formación.



PROGRAMA ACADÉMICO

Curso Experto en Marketing de Buscadores

Módulo 1. **Introducción al marketing de buscadores**

Módulo 2. **Seo on page**

Módulo 3. **Seo off page**

Módulo 4. **Seo especializado**

Módulo 5. **Sem google ads**

Módulo 1. Introducción al marketing de buscadores

Unidad didáctica 1. Introducción al seo

- 1. Importancia del SEO
- 2. Funcionamiento de los buscadores
- 3. Google: algoritmos y actualizaciones
- 4. Cómo salir de una penalización en google
- 5. Estrategia SEO

Unidad didáctica 2. Introducción al sem

- 1. Introducción al SEM
- 2. Principales conceptos de SEM
- 3. Sistema de pujas y calidad del anuncio
- 4. Primer contacto con google ADS
- 5. Creación de anuncios de calidad
- 6. Indicadores clave de rendimiento en SEM

Unidad didáctica 3. Content management system

- 1. Qué es un CMS
- 2. Ventajas e inconvenientes de los CMS
- 3. WordPress y woocommerce
- 4. Prestashop y magento

Unidad didáctica 4. Google analytics 4

- 1. ¿Qué es Google Analytics 4?
- 2. Diferencias con respecto a Universal Analytics
- 3. Implementación de Google Analytics 4
- 4. Las herramientas de análisis de Google Analytics 4
- 5. Los espacios de identidad
- 6. Ventajas de Google Analytics 4
- 7. Desventajas de Google Analytics 4

Unidad didáctica 1.
Keyword research

- 1. Introducción
- 2. Tipo de keywords
- 3. semrush
- 4. Sistrix
- 5. Longtail y voice search: answerthepublic
- 6. Herramientas gratuitas
- 7. Extensiones para chrome

Unidad didáctica 2.
Arquitectura del sitio web

- 1. Estructura de una web
- 2. Optimización de etiquetas meta: screaming frog SEO spider
- 3. Enlazado interno
- 4. Sitemap.xml
- 5. Archivo robot.txt
- 6. Optimización multimedia
- 7. Accelerated mobile pages- amp.
- 8. Google search console
- 9. SEO en HTML, CSS y java script
- 10. Extensiones para chrome
- 11. Migraciones

Unidad didáctica 3.
Análisis de los metadatos- screaming frog

- 1. Etiquetas meta name
- 2. Etiqueta meta description
- 3. Etiqueta meta keyword
- 4. Etiqueta meta robots
- 5. Etiqueta meta viewport
- 6. Etiqueta meta nosnippet
- 7. tiqueta meta http-equiv
- 8. Etiqueta title

Unidad didáctica 4.
Usabilidad y experiencia de usuario- ux

- 1. Introducción
- 2. Principios de experiencia de usuario
- 3. Experiencia de usuario y dispositivos
- 4. Métricas y kpi´s
- 5. Proceso de diseño ux
- 6. Tendencias en ux
- 7. Orientaciones de diseño web y dispositivos

Unidad didáctica 5.
Auditoria on page

- 1. Auditoria de indexabilidad
- 2. Velocidad de carga de la web (wpo) y renderizado
- 3. Monitorización de marca
- 4. Análisis y planificación del posicionamiento orgánico
- 5. Códigos de estado y protocolo
- 6. Análisis log
- 7. Análisis de la taxonomía web

Módulo 3.

Seo off page

Unidad didáctica 1.

Importancia de los enlaces en seo

- 1. Backlinks y linkjuice
- 2. Consideraciones de los enlaces entrantes
- 3. Nofollow vs. dofollow
- 4. Análisis de enlaces: SEMrush, Ahrefs y Screaming Frog

Unidad didáctica 2.

Linkbuilding

- 1. Características fundamentales de Linkbuilding
- 2. Tipos de enlaces
- 3. Principales técnicas de linkbuilding
- 4. Estrategia de linkbuilding orgánico
- 5. Linkbuilding con Ahrefs
- 6. Autorización y desautorización de enlaces con Search Console

Unidad didáctica 3.

Linkbaiting

- 1. Introducción al linkbaiting
- 2. Directorios
- 3. Blog, foros y redes sociales
- 4. Storytelling
- 5. Marketing viral

Módulo 4.

Seo especializado

Unidad didáctica 1.

Escenarios seo

- 1. SEO local
- 2. SEO internacional
- 3. SEO para apps: aso
- 4. SEO para amazon marketplace
- 5. SEO en youtube

Unidad didáctica 2.

Introducción a wordpress

- 1. Compra de dominio y contratación de hosting
- 2. Instalación de wordpress
- 3. Configuraciones iniciales
- 4. Themes
- 5. Personalización de wordpress
- 6. Creación de posts y páginas
- 7. Gestión comentarios
- 8. Biblioteca multimedia
- 9. Gestión de usuarios y roles
- 10. Herramientas útiles

Unidad didáctica 3.

Seo para wordpress

- 1. Instalación y configuración inicial
- 2. Los títulos y las metaetiquetas
- 3. Estrategia social
- 4. Sitemaps
- 5. Permalinks
- 6. Las rutas de exploración
- 7. Modificación de rss
- 8. Bulk editor de títulos y descripciones
- 9. Editor de archivos
- 10. Aplicación SEO en posts y páginas

Unidad didáctica 1.
Introducción

- 1. Ventajas de la publicidad online
- 2. ¿Qué es Google Ads?
- 3. Fundamentos de Google Ads
- 4. Crear una cuenta en Google Ads
- 5. Campañas, grupos de anuncios y palabras clave
- 6. Planificador de palabras clave

Unidad didáctica 2.
Publicidad en búsquedas

- 1. Funcionamiento
- 2. Configuración campaña
- 3. Anuncios
- 4. Pujas y presupuestos
- 5. Administración, medición y supervisión de campañas
- 6. Optimización

Unidad didáctica 3.
Publicidad en display

- 1. Introducción
- 2. Configuración campaña
- 3. Anuncios
- 4. Audiencias, segmentación y remarketing
- 5. Medición y optimización

Unidad didáctica 4.
Publicidad para móviles

- 1. Ventajas de la publicidad mobile
- 2. Pujas y segmentación
- 3. Anuncios
- 4. Medición

Unidad didáctica 5.
Publicidad en shopping

- 1. Google Merchant Center
- 2. Campañas de shopping

Unidad didáctica 6.
Técnicas de copywriting aplicadas a campañas con google ads

- 1. Copywriting y Google Ads
- 2. Copyqriting en publicidad de búsquedas
- 3. Copywriting en publicidad display
- 4. Copywriting en publicidad para móviles
- 5. Copywriting en publicidad shopping

metodología de aprendizaje

La configuración del modelo pedagógico por el que apuesta INESEM, requiere del uso de herramientas que favorezcan la colaboración y divulgación de ideas, opiniones y la creación de redes de conocimiento más colaborativo y social donde los alumnos complementan la formación recibida a través de los canales formales establecidos.



Con nuestra metodología de aprendizaje online, el alumno comienza su andadura en INESEM Business School a través de un campus virtual diseñado exclusivamente para desarrollar el itinerario formativo con el objetivo de mejorar su perfil profesional. El alumno debe avanzar de manera autónoma a lo largo de las diferentes unidades didácticas así como realizar las actividades y autoevaluaciones correspondientes.

El equipo docente y un tutor especializado harán un *seguimiento exhaustivo*, evaluando todos los progresos del alumno así como estableciendo una línea abierta para la resolución de consultas.

Nuestro sistema de aprendizaje se fundamenta en *cinco pilares* que facilitan el estudio y el desarrollo de competencias y aptitudes de nuestros alumnos a través de los siguientes entornos:

Secretaría

Sistema que comunica al alumno directamente con nuestro asistente virtual permitiendo realizar un seguimiento personal de todos sus trámites administrativos.

Revista Digital

Espacio de actualidad donde encontrar publicaciones relacionadas con su área de formación. Un excelente grupo de colaboradores y redactores, tanto internos como externos, que aportan una dosis de su conocimiento y experiencia a esta red colaborativa de información.

Webinars

Píldoras formativas mediante el formato audiovisual para complementar los itinerarios formativos y una práctica que acerca a nuestros alumnos a la realidad empresarial.

Campus Virtual

Entorno Personal de Aprendizaje que permite gestionar al alumno su itinerario formativo, accediendo a multitud de recursos complementarios que enriquecen el proceso formativo así como la interiorización de conocimientos gracias a una formación práctica, social y colaborativa.

Comunidad

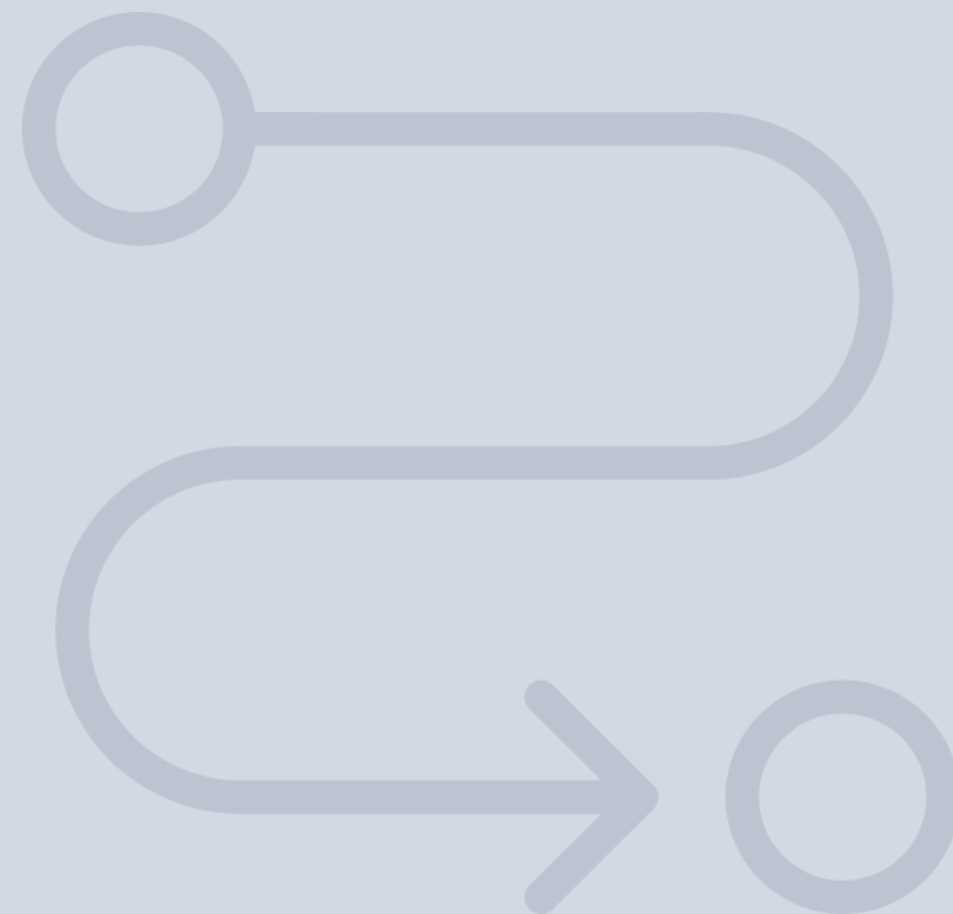
Espacio de encuentro que permite el contacto de alumnos del mismo campo para la creación de vínculos profesionales. Un punto de intercambio de información, sugerencias y experiencias de miles de usuarios.





SERVICIO DE **Orientación** de Carrera

Nuestro objetivo es el asesoramiento para el desarrollo de tu carrera profesional. Pretendemos capacitar a nuestros alumnos para su adecuada adaptación al mercado de trabajo facilitándole su integración en el mismo. Somos el aliado ideal para tu crecimiento profesional, aportando las capacidades necesarias con las que afrontar los desafíos que se presenten en tu vida laboral y alcanzar el éxito profesional. Gracias a nuestro Departamento de Orientación de Carrera se gestionan más de 500 convenios con empresas, lo que nos permite contar con una plataforma propia de empleo que avala la continuidad de la formación y donde cada día surgen nuevas oportunidades de empleo. Nuestra bolsa de empleo te abre las puertas hacia tu futuro laboral.



Financiación y becas

En INESEM

Ofrecemos a
nuestros alumnos
facilidades
económicas y
financieras para la
realización del pago
de matrículas,

todo ello
100%
sin intereses.

INESEM continúa ampliando su programa de becas para acercar y posibilitar el aprendizaje continuo al máximo número de personas. Con el fin de adaptarnos a las necesidades de todos los perfiles que componen nuestro alumnado.



20%

**Beca
desempleo**

Para los que atraviesen un periodo de inactividad laboral y decidan que es el momento idóneo para invertir en la mejora de sus posibilidades futuras.

15%

**Beca
emprende**

Nuestra apuesta por el fomento del emprendimiento y capacitación de los profesionales que se han aventurado en su propia iniciativa empresarial.

10%

**Beca
alumnos**

Como premio a la fidelidad y confianza de los alumnos en el método INESEM, ofrecemos una beca a todos aquellos que hayan cursado alguna de nuestras acciones formativas en el pasado.

Cursos Expertos

Curso Experto en Marketing de Buscadores

Impulsamos tu carrera profesional



INESEM
BUSINESS SCHOOL

www.inesem.es



958 05 02 05 formacion@inesem.es

Gestionamos acuerdos con más de 2000 empresas y tramitamos más de 500 ofertas profesionales al año.

Facilitamos la incorporación y el desarrollo de los alumnos en el mercado laboral a lo largo de toda su carrera profesional.